Presentación Servicios ICEX

Jornada Internacionalización Valmetal

Jaime Monfort. Técnico ICEX Valencia
(jmonfort@comercio.mineco.es)

¿Quiénes somos? ICEX España Exportación e Inversiones es un organismo público español que tiene la finalidad de promover la internacionalización de las empresas españolas y atraer inversiones extranjeras hacia España. ICEX está adscrito a la Secretaría de Estado de Comercio del Ministerio de Economía, Comercio y Empresa.

En **España**: 31 Direcciones Provinciales y Territoriales de Comercio.

En el **extranjero**: 104 Oficinas Económicas y Comerciales. 30 Centros de Negocio.

ICEX España Exportación e Inversiones ofrece una amplia gama de servicios para apoyar la internacionalización de las empresas españolas y fomentar la formación en comercio internacional.

1. CONOCIMIENTO

2. CONSULTORÍA ESTRATÉGICA

3. NETWORKING

4. FORMACIÓN Y TALENTO

1.CONOCIMIENTO

Información y Atención al Cliente (IAC). Canal de comunicación para todas las empresas que estén interesadas en resolver dudas relacionadas con los mercados exteriores o que quieran conseguir información sobre los instrumentos de apoyo a la internacionalización de la administración comercial española. Más información

- Formulario web. **www.icex.es.** Te contestaremos en menos de 24 horas laborables
- Tel: 913 497 100. Siempre hablarás con una persona.

Estadísticas. A través de su portal, ICEX dispone de acceso a distintas bases de datos **españolas, europeas y mundiales** que permiten analizar los intercambios comerciales a escala mundial. Más información.

Estadísticas **españolas** de comercio exterior de mercancías:

- Estacom. Estadísticas en tiempo real
- Informes de análisis del comercio exterior
- Informe de perfil de empresas exportadora

Documentos. Documentos elaborados por Oficinas Comerciales, con información exhaustiva y actualizada sobre mercados exteriores, en forma de estudios de mercado, informes de ferias, guías de negocios, notas sobre reglamentaciones, noticias sobre un sector país, etc. Explora por país.

2.CONSULTORÍA ESTRATÉGICA

ICEX Next. Programa dirigido a las pymes y startups españolas que deseen vender y crecer en mercados internacionales. Te ayudamos en todas las fases de tu proyecto internacional, mediante asesoramiento especializado y personalizado por parte de nuestros consultores ICEX y apoyado por una ayuda de hasta 24.000 euros para tu plan de negocio internacional. Más información.

Emarket services. Servicio que promueve el canal digital para la internacionalización de tu empresa. La consultoría a medida garantiza una planificación estratégica efectiva para optimizar la presencia y el crecimiento en el mercado online. La herramienta de Autoevaluación permite evaluar vuestra preparación para el comercio electrónico. Más información.

Servicios a medida. A cualquier empresa, con independencia de su tamaño y en cualquier país del mundo. Más información.

- **Identificación de socios comerciales**. Selección de personas clave en empresas contrastadas. Nuestra especialidad es ponerte en contacto con importadores, distribuidores, inversores, autoridades, socios tecnológicos...
- **Agenda de reuniones**.
- **Estudios de mercado personalizados**.
- **Asesoramiento financiero**. Con todos los instrumentos financieros, públicos o privados, ponemos a tu disposición nuestro equipo experto en comercio. Más información

3.NETWORKING

ICEX organiza y promueve una variedad de actividades que permiten a las empresas españolas ampliar su presencia internacional y establecer contactos comerciales en diferentes mercados. Más información.

- Pabellón España. Ej: LOPEC 2026
- Exhibiciones no feriales de bienes o servicios
- Ferias con asociaciones. Ej: ISH 2025.
- Jornadas ICEX
- Charlas y conferencias ICEX
- Encuentros Empresariales
- Jornadas con asociaciones

4.FORMACIÓN Y TALENTO

Seminarios, Jornadas. Las jornadas y los seminarios contemplan un tratamiento integral del proceso de internacionalización. Pueden versar sobre aspectos generales, para presentar los instrumentos de apoyo, así como para tratar temas muy concretos sobre normativa, procedimientos o algún mercado exterior. Incluyen información práctica sobre mercados exteriores con la participación de especialistas.

Aula Virtual. El Aula Virtual permite la difusión online tanto de los seminarios ya celebrados como de seminarios en directo, ofreciendo a la empresa la posibilidad de acceder al contenido en diferido y sin tener que desplazarse. Más información.

ICEX Vives. Si tienes sede en el extranjero, conecta con talento joven listo para ayudarte en tu crecimiento internacional sin coste para tu empresa. Prácticas formativas con una duración entre 6 meses y 12 meses. Más información.

Programa de Becas ICEX. Este programa proporciona una formación teórica sólida a través de un MBA in International Management, complementada con un año de formación práctica en la Red de Oficinas Económicas y Comerciales (OFECOMES) en el exterior y un segundo año en empresas españolas u organismos internacionales de los que España es miembro. Más información.